

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) **Vollzeit**

Die orangeglobal group begleitet Healthcare-Unternehmen während der gesamten Prozesse und im laufenden internationalen Geschäft – von der Identifizierung der besten Zielmärkte und -gruppen, der Unterstützung bei Studien, der Durchführung von klinischen Bewertungen und Zulassungsverfahren bis zur lokalen Markteinführung Ihres Produkts inklusive Übersetzungs- und Sprachenmanagement.

Das Tochterunternehmen mpü translations ist seit mehr als 40 Jahren Europas spezialisierter Sprachdienstleister für Healthcare-Unternehmen. Medizinische Sprachprojekte werden hochprofessionell organisiert und umgesetzt. Die Prozesse werden nach der aktuellsten Language Technology sowie den Prozessvorgaben der DIN EN ISO 17100 und 9001 aufgestellt und kundenspezifisch individualisiert.

Für unseren gemeinsamen Standort in Ulm suchen wir eine professionelle Vertriebspersönlichkeit.

IHRE AUFGABEN

- Gezielte Akquise von Neukunden aus dem Healthcare-Bereich
- Weiterentwicklung von Bestandskunden inkl. der Identifizierung von Schlüsselpersonen innerhalb der Kundenorganisation
- Entwicklung starker Geschäftsbeziehungen durch Verständnis der geschäftlichen Herausforderungen und Ziele Ihrer Kunden
- Teilweise Consulting-Aufgaben (Prozessgestaltung) im Rahmen der Anbahnung der Zusammenarbeit mit dem Kunden in enger Zusammenarbeit mit der Auftragsabwicklung
- Eigenständige Recherchetätigkeiten und Filtern passender Ansprechpartner
- Führung von Aufzeichnungen über Verkaufsanrufe und -aktivitäten, sowie Stammdatenpflege im CRM-System
- Mitwirkung an Marketingmaßnahmen

IHR PROFIL

- abgeschlossene Ausbildung oder abgeschlossenes Studium
- mindestens 5 Jahre Vertriebserfahrung im B2B-Bereich, idealerweise im Dienstleistungssektor mit Beziehungen in die Healthcare-Branche
- Kenntnisse der branchenspezifischen Anforderungen und Regulierungen in den Bereichen Pharmazie und Medizintechnik von Vorteil
- Kenntnisse in den Bereichen Lokalisierung und Übersetzung sind von Vorteil
- ein bestehendes Netzwerk in der Pharma- und / oder Medizintechnik-Branche ist von Vorteil
- ausgeprägte Kommunikationsstärke und Souveränität gegenüber Kunden aus unterschiedlichen Unternehmensbereichen und -hierarchien
- Sehr gutes Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil
- Sie haben gute MS-Office Kenntnisse

WAS WIR IHNEN BIETEN

- flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und die Chance, sich persönlich und beruflich weiterzuentwickeln
- Vielseitige Aufgaben in einer dynamischen Dienstleistungsbranche
- Work-Life-Balance, z.B. durch flexible Arbeitszeiten und die kostenlose Nutzung eines Fitnessstudios, nach Abstimmung auch Homeoffice möglich
- Wettbewerbsfähige feste sowie erfolgsabhängige variable Vergütung

Sind Sie für diese Herausforderung motiviert und möchten gemeinsam mit „durchstarten“?

Wenn unser Profil auf Sie zutrifft, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-Mail an: career@orangeglobal.de und teilen uns ihre Gehaltsvorstellungen und den frühestmöglichen Eintrittstermin mit.