

## **PROFESSIONELLER SALES MANAGER**

### **Vollzeit**

Zur Verstärkung unseres Teams am Hauptsitz in Ulm suchen wir eine flexible, erfahrene und professionelle Vertriebspersönlichkeit, um bei Neukunden und ggf. Kunden unsere bislang am Markt konkurrenzlose Dienstleistung erfolgreich zu platzieren. Das Sales-Team gehört zu den Schlüsselpositionen in unserem Unternehmen und ist daher mit Verantwortung und einem hohen Maß an Dynamik verbunden.

---

### **IHRE AUFGABEN**

---

Ihre Kernaufgabe ist in erster Linie die Neuakquise internationaler Kunden. Teilweise kann die Tätigkeit auch in den Consulting-Bereich (Prozessgestaltung) im Rahmen der Anbahnung der Zusammenarbeit mit dem Kunden reichen.

Zu Ihren Aufgaben zählen zudem die ständige Marktbeobachtung, die aktive Erschließung neuer Marktpotenziale sowie die Entwicklung neuer Vertriebsstrategien. Sie werden das Business Development / Marketing beim Ausbau unserer Leistungen unterstützen.

Je nach Ihren persönlichen und unseren gemeinsamen Zielen kann es ein Ziel sein, dass Sie die Gesamtverantwortung für einen Produktbereich übernehmen und zum Consultant werden.

Selbstverständlich tragen Sie jederzeit die Verantwortung für das Erreichen der Umsatzziele und werden entsprechend variabel vergütet.

---

### **IHR PROFIL**

---

- Sie haben entweder erfolgreich Ihr Studium oder eine vergleichbare Ausbildung abgeschlossen
  - Sie haben Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Dienstleistungssektor und mit Beziehungen in die Healthcare-Branche
  - Sie können durch eine ausgeprägte Kommunikationsstärke überzeugen und souverän mit Kunden aus unterschiedlichen Unternehmensbereichen und -hierarchien kommunizieren
  - Sie haben einen ausgeprägten Willen und sind ehrgeizig
  - Sie sind dynamisch-flexibel und hochmotiviert
  - Sie sind loyal und suchen nach einer langfristigen Zusammenarbeit
  - Sie sind in der Lage, vertriebliche Kennzahlen zu generieren
  - Sie denken und handeln wirtschaftlich-unternehmerisch, prozess- und lösungsorientiert
  - Sie sind in der Lage, Prozesse zu analysieren, kostenoptimal zu gestalten und Veränderungen proaktiv nach vorne zu bringen
  - Sie sprechen sehr gutes Englisch, weitere Sprachen sind von Vorteil
- 

### **WAS WIR IHNEN BIETEN**

---

- Sie arbeiten in einem international erfolgreichen, wirtschaftlich gesunden, zukunftsorientierten und schnell wachsenden Unternehmen

- Sie haben die Möglichkeit, Ihr Aufgabengebiet aktiv zu gestalten und wichtige Impulse für die Entwicklung des Unternehmens zu geben
- Sie agieren in einem Umfeld mit motivierten Mitarbeitern und persönlicher Atmosphäre und sind dabei in eine internationale Organisation eingebunden, die Ihnen interessante Entwicklungsmöglichkeiten bietet
- Sie partizipieren an unserem Weiterbildungsprogramm – Learning Campus
- Sie erfahren die beruflichen Vorteile eines Umfeldes, das Ihre Leistungen anerkennt
- Sie erhalten vielfältige Möglichkeiten zur beruflichen und persönlichen Entfaltung

Sind Sie für diese Herausforderung motiviert und möchten gemeinsam mit unserem zukunftsorientierten Team „durchstarten“?

Wenn unser Profil auf Sie zutrifft, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Unterlagen per E-mail an: [career@orangeglobal.de](mailto:career@orangeglobal.de) und teilen uns den frühest möglichen Eintrittstermin mit.